P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Bildung als Schutzschild.

Drei französische Abschlüsse inklusive Bilanzbuchhaltung bei Monsieur Glinder – und das tragische Schicksal des 22-jährigen Oleg: Warum nur tägliches Lernen vor dem Rückfall in alte Muster schützt.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

AUFBAUENTSCHEIDUNG.

Saubere Zelle statt geistiger Betäubung.

In der Krise teilt sich alles in zwei Lager: Kartenspielen, Tranquilizer und vermüllte Tische – oder eine blitzsaubere Zelle und tägliches Lernen. Ordnung im Außen spiegelt die Ordnung im Verstand.

✗ Krisenzeiten mit Ablenkung, Unordnung und geistiger Betäubung totschlagen.

✓ Räume klären und jede Stunde Zwangspause konsequent in Weiterbildung investieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Spiegelt Dein Arbeitsplatz heute glasklare Struktur und Aufbaulust – oder schleichenden inneren Stillstand?»

E

ENTREPRENEURSHIP

OPTIONSREICHTUM.

Warum der 22-jährige Oleg wieder stehlen musste.

Vor seiner Entlassung sagte mir Oleg resigniert: Ich habe keinen Abschluss, ich muss wieder klauen. Auch Unternehmer ohne Lernbereitschaft klammern sich im Umbruch verzweifelt an veraltete Methoden.

✗ Sich zehn Jahre lang auf alten Routinen ausruhen und bei Marktwechsel in Panik geraten.

✓ Durch Buchhaltung, Rhetorik und digitale Kompetenz in jeder Lage handlungsfähig sein.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hast Du in den letzten zwölf Monaten neue Fähigkeiten aufgebaut, die Dir in jedem Markt sofort Türen öffnen?»

R

RHETORIK

VERHANDLUNGSSTATUS.

Spitzenleistung verändert den Tonfall.

Während lustlose Insassen für die Verwaltung bloße Nummern blieben, genoss ich durch drei französische Diplome den vollen Rückhalt der Schulleitung. Nachweisbare Qualifikation schafft sofort Respekt.

✗ Ohne Leistungsnachweis von Behörden, Banken oder Kunden Sonderbehandlung fordern.

✓ Durch exzellente Ergebnisse und Fachwissen auf einer völlig anderen Ebene sprechen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Legst Du in wichtigen Gesprächen so starke Leistungsnachweise vor, dass sich der Tonfall sofort zu Deinen Gunsten dreht?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

MENTORENKRAFT.

Sie hören jetzt nicht auf, Monsieur Deutschmann!

Immer wenn ich nach einer Prüfung aufhören wollte, baute sich der 1,90 Meter große Schuldirektor Monsieur Glinder vor mir auf und forderte den nächsten Abschluss. Gute Führung fordert das Maximum.

✗ Mitarbeitende nach dem ersten kleinen Teilerfolg bequem in der Komfortzone lassen.

✓ Talente erkennen und sie mit festem Vertrauen zum nächsten Abschluss herausfordern.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Bist Du für Dein Team ein fordernder Förderer wie Monsieur Glinder, der Menschen über ihre eigenen Grenzen hebt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

ZUKUNFTSSICHERHEIT.

Kluger aus der Krise gehen als hinein.

Vom Hauptschüler über französische Bilanzen bis zum 1,0-Fernstudium und 1,5-Abitur: Wer jede schwierige Marktphase mit neuen Werkzeugen verlässt, braucht sich um Aufträge niemals Sorgen zu machen.

✗ Eine schwierige Marktphase nur aussitzen und am Ende mit leeren Händen dastehen.

✓ Jede Krise als Studienzeit nutzen und danach mit überlegener Kompetenz verkaufen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Geht Dein Vertrieb aus dem aktuellen Jahr nachweislich klüger, schlagkräftiger und besser geschult hervor?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen