P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Das Feuer mit 44.

Warum steigt ein gestandener Meister mit 44 Jahren noch in fremde Ringe und wird wegen zu hoher Härte ermahnt? Amir Sabic zeigt, warum Erfahrung niemals zur Ausrede für die Zuschauertribüne werden darf.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

KAMPFGEIST.

Raus aus dem Funktionärs-Modus.

Ab vierzig wechseln viele Menschen vom aktiven Kämpfer in den bequemen Kommentatoren-Modus am Mattenrand. Wer lebendig bleiben will, steigt regelmäßig selbst in den Ring und stellt sich echten Prüfungen.

✗ Sich auf Erfolgen von vor fünfzehn Jahren ausruhen und jede neue Bewährungsprobe meiden.

✓ Sich unabhängig vom Alter immer wieder neuen, ungewohnten Herausforderungen im Ring stellen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Stehst Du in Deinem Leben noch aktiv im Ring oder kommentierst Du nur noch von der Tribüne aus?»

E

ENTREPRENEURSHIP

KOMBINATION.

Beidseitige Stärke schlägt Routine.

Amirs klassische Taekwondo-Beinarbeit und seine beidseitige Auslage machten ihn im K-1-Vollkontakt für reine Boxer unberechenbar. Im Unternehmertum entsteht Überlegenheit, wenn man tiefes Handwerk mit neuen Märkten kreuzt.

✗ Ein Leben lang nur in einer einzigen starren Disziplin und Standardauslage verharren.

✓ Ein starkes Traditionsfundament mit neuen Disziplinen zu einem unfairen Vorteil verbinden.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche zwei Fähigkeiten aus verschiedenen Welten machen Dich für Deine Konkurrenz unberechenbar?»

R

RHETORIK

ECHTHEIT.

Substanz statt elektronischer Punkte.

Als elektronische Westen das moderne Turnier-Taekwondo in ein leichtes Fußfechten verwandelten, blieb Amir seiner echten Vollkontakt-Schule treu. Auch in der Rhetorik zählt echte Schlagkraft mehr als oberflächliche Effekte.

✗ Jeder weichen Modeerscheinung hinterherlaufen, nur um kurzfristig billige Punkte zu sammeln.

✓ Einer kraftvollen, substanzstarken Linie treu bleiben, die auch unter echtem Druck besteht.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Richtest Du Deine Botschaften nach kurzlebigen Trends oder nach zeitloser, echter Wirksamkeit?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

VORBILD.

Kinder kopieren Dein echtes Feuer.

Amir muss seinem Sohn keine theoretischen Vorträge über Mut halten – der Junge sieht seinen 44-jährigen Vater selbst im Ring kämpfen. Mitarbeitende und Kinder hören nicht auf Deine Worte, sie kopieren Deine Haltung.

✗ Vom Team höchsten Einsatz fordern, während man selbst jeden Schweißtropfen vermeidet.

✓ Durch eigenen vollen Einsatz an der Front das Feuer im gesamten Umfeld entfachen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Was lernt Dein Team oder Dein Kind über Mut, wenn es Dich eine Woche lang wortlos beobachtet?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

OFFENSIVE.

Auf fremdem Terrain voll angreifen.

Im ungewohnten ITF-Verband griff Amir in der ersten Runde so kompromisslos an, dass der Kampfrichter ihn bremsen musste. Wer in neue Märkte eintritt, gewinnt nicht durch Zaghaftigkeit, sondern durch mutige Präsenz.

✗ Auf neuem Parkett unsicher abwarten und aus Angst vor Fehlern nur halbherzig agieren.

✓ Mit voller Überzeugung und Energie in neue Märkte starten und sofort Akzente setzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Gehst Du neue Kundengruppen mit angezogener Handbremse oder mit voller Entschlossenheit an?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen