P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Falsche Krücken radikal kappen.

Hundert gehortete Lexomil-Tabletten, eine Warnung im Schimmelbunker von Fresnes und ein tobender Häftling am Gitter von Saint-Mihiel: Wie man schleichende Abhängigkeiten erkennt und in einer Sekunde beendet.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

SPIEGELBLICK.

Die eigene Tüte beim Arzt lassen.

Als ich sah, wie ein Rumäne wegen derselben Tüte Tranquilizer wie ein Tier am Gitter tobte, traf mich der Schlag: Ich bin ein Junkie geworden. Ich ließ meine hundert Tabletten sofort für immer liegen.

✗ Die eigene Abhängigkeit schönreden, weil man äußerlich noch diszipliniert funktioniert.

✓ Im abschreckenden Beispiel den Spiegel erkennen und die Krücke in derselben Sekunde kappen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche Gewohnheit in Deinem Alltag redest Du Dir noch als harmlos schön, obwohl sie Dich längst kontrolliert?»

E

ENTREPRENEURSHIP

KLUMPENRISIKO.

Geschäftliche Betäubungsmittel entlarven.

Wie das Horten von Tabletten aus Angst vor Schlaflosigkeit klammern sich viele Firmen an einen einzigen Großkunden, faule Überbrückungskredite oder toxische Umsatzbringer. Was man hortet, besitzt einen.

✗ Aus Angst vor einer Durststrecke dauerhaft an ungesunden Umsatzquellen festhalten.

✓ Scheinsicherheiten abbauen und das Unternehmen auf echte, freie Ertragskraft stellen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Von welcher einzelnen Umsatzquelle oder Sicherheitskrücke ist Dein Betrieb heute noch gefährlich abhängig?»

R

RHETORIK

WECKRUFE.

Unbequeme Wahrheiten im Kopf zulassen.

Im Transitgefängnis Fresnes redete ein schwarzer Brite tagelang auf mich ein, wie diese Pillen das Gehirn in Matsch verwandeln. Zuerst hielt ich ihn für verrückt – doch seine Worte retteten mich.

✗ Unbequeme Mahner im Umfeld als Spinner abtun, um in der Komfortzone zu bleiben.

✓ Harte, ehrliche Warnungen zulassen und prüfen, welcher wahre Kern darin steckt.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hörst Du genau hin, wenn jemand in Deinem Umfeld den Finger schonungslos in einen blinden Fleck legt?»

L

LEADERSHIP

RADIKALSCHNITT.

Sofortiger Stopp schlägt Ausschleichen.

Bei falschen Abhängigkeiten hilft kein halbherziges Morgen-weniger. Selbst als mir kurz darauf die Achillessehne riss, nahm ich nur in der ersten Nacht eine einzige Tablette und blieb danach komplett klar.

✗ Faule Kompromisse im Betrieb über Monate hinweg halbherzig ausschleichen wollen.

✓ Eine unumstößliche Entscheidung treffen und den Schnitt sofort zu 100 Prozent vollziehen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wo versuchst Du im Unternehmen ein Problem langsam auszuschleichen, das eigentlich einen sofortigen Schnitt braucht?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

NÜCHTERNHEIT.

Mit unbetäubtem Geist in Verhandlungen.

Druck, Ungewissheit und Schmerz gehören zum Unternehmertum. Wer diese Signale künstlich wegdrückt, verliert seine Wahrnehmungsschärfe im Kundengespräch. Wahre Präsenz verlangt einen wachen Geist.

✗ Spannungen im Vertrieb durch Aktionismus, Rabatte oder leere Floskeln betäuben.

✓ Den Druck im Verhandlungsraum nüchtern aushalten und glasklar zum Abschluss führen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hältst Du den natürlichen Druck in wichtigen Verhandlungen hellwach aus – oder suchst Du nach schneller Entlastung?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen