P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Substanz prüfen vor dem Handschlag.

Im Gefängnis zeichnete «Mafiasohn» Michel brillante Festivalpläne und baute Möbel aus Milchpulver – bis die Polizei ihn in der eigenen Zelle wegen Betrugs verhaftete. Eine Lektion über Due Diligence im Business.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

P

PERSONAL DEVELOPMENT

WACHSAMKEIT.

Sich niemals von großen Namen blenden lassen.

Meisterhafte Manipulatoren bedienen gezielt unsere Sehnsucht nach schnellen Abkürzungen und mächtigen Verbündeten. Wer innerlich gefestigt ist, bleibt gerade bei allzu perfekten Versprechungen hellwach und nüchtern.

✗ Aus Begeisterung über große Visionen jedes gesunde Bauchgefühl sofort ausschalten.

✓ Je glänzender ein neuer Kontakt auftritt, desto kühler und sachlicher die Fakten prüfen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«An welchem Punkt Deiner Laufbahn warst Du schon einmal bereit, aus Wunschdenken rote Warnsignale zu übersehen?»

E

ENTREPRENEURSHIP

DUE DILIGENCE.

Fachliche Intelligenz ersetzt keine Charakterprüfung.

Michel konnte juristische Schriftsätze verfassen und maßstabsgetreue Konzepte für ein ganzes Festival entwerfen. Im Geschäftsleben sind viele Hochstapler fachlich brillant – weshalb jede Partnerschaft harte Nachweise erfordert.

✗ Allein aufgrund beeindruckender Konzepte und Vorleistungen sofort Verträge unterschreiben.

✓ Vor jeder Beteiligung Referenzen, Kapitalherkunft und reale Historie unabhängig verifizieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Prüfst Du bei neuen Geschäftspartnern nur deren schöne Präsentationen – oder auch ihre nachweisbare Vergangenheit?»

R

RHETORIK

ZWISCHENTÖNE.

Die feinen Risse in der Fassade heraushören.

Jeder Blender verrät sich irgendwann im Detail – etwa wenn der angebliche Milliardärssohn bei einer kleinen Zahlung plötzlich Ausflüchte sucht. Wer aktiv zuhört, erkennt den Widerspruch zwischen großen Worten und kleinem Handeln.

✗ Über unstimmige Ausreden hinweghören, weil die große Erzählung so mitreißend klingt.

✓ Bei unlogischen Details im Gespräch sofort nachhaken und konkrete Belege einfordern.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Achtest Du in Verhandlungen nur auf das glänzende Gesamtbild – oder auf die kleinen Brüche in der Geschichte?»

L

LEADERSHIP

SCHUTZSCHILD.

Den engsten Kreis vor falschen Spielern bewahren.

Hochstapler nutzen echten Nutzen im Kleinen – wie selbstgemachte Gnocchi oder Hilfsbereitschaft – als Eintrittskarte in eine starke Gruppe. Gute Führung schützt das eigene Team durch klare Zugangsregeln und gesunde Distanz.

✗ Jeden charmanten Helfer sofort ungeprüft in die innersten Strategierunden aufnehmen.

✓ Vertrauen im Unternehmen stufenweise über lange Zeiträume und echte Bewährungsproben aufbauen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wie sorgfältig schützt Du Deine Kernmannschaft davor, durch äußere Blender Zeit und Fokus zu verlieren?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

BONITÄTSCHECK.

Echte Kaufkraft von leeren Luftschlössern trennen.

Auch im Vertrieb begegnen uns regelmäßig Kunden, die gigantische Folgeaufträge versprechen, um heute Vorleistungen ohne Bezahlung zu erhalten. Ein Profi liefert erst dann, wenn Vertrag und Anzahlung real auf dem Konto liegen.

✗ Auf das bloße Versprechen riesiger Zukunftsprojekte hin wochenlang gratis in Vorleistung gehen.

✓ Jede Projektphase an klare Zahlungsziele und überprüfbare Meilensteine knüpfen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Arbeitest Du im Vertrieb manchmal für das bloße Versprechen großer Aufträge – oder nur gegen echte Verbindlichkeit?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen