P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Strategischer Verzicht.

Zwei Wochen vor meiner Überstellung aus Frankreich provozierte mich Bilal vor den Augen eines strengen Wärters bis aufs Blut. Warum es manchmal mutiger ist, das eigene Ego herunterzuschlucken, um das große Ziel zu retten.

- **P** — Personal Development →
- **E** — Entrepreneurship →
- **R** — Rhetorik →
- **L** — Leadership →
- **S** — Sales →

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

P

PERSONAL DEVELOPMENT

RAUMKONTROLLE.

In der Isolationszelle zuerst nach Putzmitteln klingeln.

Als man mich in Saarbrücken grundlos in eine kahle Edelstahl-Isolationszelle sperrte, verlangte ich als Erstes Putzmittel und polierte den Raum auf Hochglanz. Die äußere Drohkulisse bestimmt niemals unsere innere Haltung.

✗ Bei einem unverschuldeten Rückschlag verfällt man in Selbstmitleid über die harten Umstände.

✓ Man übernimmt in der ersten Stunde die volle Ordnung über den eigenen unmittelbaren Raum.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Übernimmst Du in einer neuen Krise sofort die Kontrolle über Deinen Radius – oder klagst Du über die äußeren Gitter?»

E

ENTREPRENEURSHIP

RISIKOANALYSE.

Gesamtziel schlägt kurzfristige Genugtuung.

Hätte ich Bilal niedergeschlagen, wäre mein Ruf gerettet gewesen – doch der Disziplinarrapport hätte meine Überstellung um ein ganzes Jahr zerstört. Ein Profi opfert niemals seinen großen Deal für ein kurzes Scharmützel am Wegesrand.

✗ Aus verletztem Stolz wird kurz vor Vertragsabschluss ein teurer Nebenkriegsschauplatz eröffnet.

✓ Jede Provokation wird kühl gegen das langfristige strategische Unternehmensziel abgewogen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Ordnet Dein Handeln in angespannten Momenten das eigene Ego konsequent dem großen strategischen Ziel unter?»

R

RHETORIK

SCHALTKRAFT.

Freundliches Lächeln unter höchstem Druck.

Selbst als auf dem Hof in Saarbrücken Wachen mit Maschinengewehren auf der Mauer standen, behielt ich mein Lächeln und mein Training bei. Wahre rhetorische und mentale Stärke zeigt sich darin, sich vom Umfeld keine Verbitterung aufzwingen zu lassen.

✗ Ein feindseliges Umfeld färbt sofort auf den eigenen Tonfall und die eigene Laune ab.

✓ Freundlichkeit und klare Haltung bleiben auch unter massiver äußerer Anspannung unangetastet.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Bestimmst Du Deine Ausstrahlung und Deinen Tonfall selbst – oder lässt Du Dich von der Härte des Umfelds spiegeln?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

WEITSICHT.

Wissen, wann man kämpft und wann man verzichtet.

Auf dem Sportplatz ohne Wärter setzte ich Grenzen sofort frontal durch; vor dem dienstbeflissenen Beamten auf dem fremden Stockwerk verzichtete ich bewusst. Exzellente Führung erkennt den Unterschied zwischen notwendiger Kante und einer gestellten Falle.

✗ Auf jede Provokation wird blind mit demselben Schema reagiert, direkt hinein in die Falle.

✓ Spielfeld, Zuschauer und Konsequenzen werden vor jeder Reaktion blitzschnell gelesen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Erkennst Du rechtzeitig, wann ein Mitbewerber oder Kritiker Dir durch Provokation nur eine strategische Falle stellt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

VERHANDLUNGSZIEL.

Den Abschluss in den Hafen bringen.

In langen Vertragsverhandlungen gibt es kurz vor der Unterschrift oft Momente, in denen ein schwieriger Ansprechpartner noch einmal stichelt. Wer dann die Spannung aushält, statt zurückzuschießen, führt den Abschluss sicher über die Ziellinie.

✗ Ein unnötiges Wortgefecht auf den letzten Metern bringt das monatelange Großprojekt zum Platzen.

✓ Souveräne Gelassenheit überhört kleine Störfeuer und sichert das große Abschlussergebnis.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hältst Du auf den letzten Metern vor einem wichtigen Deal die emotionale Spannung aus, bis die Tinte trocken ist?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen