P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Das Gefängnis im eigenen Kopf.

Sechs Monate lang abends das Zimmer im Studentenwohnheim nicht verlassen, obwohl die Tür offen stand: Was uns meine Zeit nach der Haft und die Parabel des jungen Elefanten über mentale Ketten lehren.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

P

PERSONAL DEVELOPMENT

ENTPROGRAMMIERUNG.

Die dünne Schnur am Bein kappen.

Wie ein ausgewachsener Elefant, der wegen einer Erinnerung aus Kindertagen an einer dünnen Schnur stehen bleibt, hielt mich mein konditioniertes Nervensystem sechs Monate lang abends im Zimmer fest.

✗ Alte Ängste und überholte Glaubenssätze ungeprüft als heutige Realität akzeptieren.

✓ Veraltete Schutzprogramme im Kopf erkennen und durch neues Handeln überschreiben.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche Tür in Deinem Leben steht längst offen – und Du drückst nur aus alter Gewohnheit nicht auf die Klinke?»

E

ENTREPRENEURSHIP

WACHSTUMSGRENZEN.

Alte Enttäuschungen nicht zum Gesetz machen.

Viele Unternehmer wurden in den Gründungsjahren einmal enttäuscht und sperren sich seitdem in die Zelle des Misstrauens ein: Sie delegieren nichts mehr und brennen bei achtzig Wochenstunden aus.

✗ Wegen einer früheren Niederlage dauerhaft auf Skalierung und Vertrauen verzichten.

✓ Frühere Fehler als Lehrgeld verbuchen und das Unternehmen mutig weiterentwickeln.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche geschäftliche Bremse in Deinem Betrieb stammt in Wahrheit nur aus einer einzigen schlechten Erfahrung?»

R

RHETORIK

BÜHNENMUT.

Fremde Urteile aus der Vergangenheit löschen.

Mancher Spitzenexperte meidet heute noch jede Bühne, weil ihm vor zehn Jahren ein cholerischer Ex-Chef eingeredet hat, er könne nicht frei sprechen. Erst der Schritt ans Mikrofon bricht den Bann.

✗ Sich durch ein jahrealte Kritik dauerhaft die eigene Stimme und Sichtbarkeit nehmen lassen.

✓ Die eigene fachliche Exzellenz sichtbar nach außen tragen und die Komfortzone dehnen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welches fremde Urteil aus Deiner Vergangenheit beeinflusst heute noch unbewusst Deinen Auftritt nach außen?»

L

LEADERSHIP

SYSTEMFREIHEIT.

Kleines Gefängnis, großes Gefängnis verstehen.

Auch in der freien Wirtschaft gelten Gesetze, Strukturen und Regeln. Frei ist nicht derjenige, der alle Regeln ablehnt, sondern wer das System durchschaut und souverän darin navigiert.

✗ Sich im Alltag von Behörden, Marktregeln oder Konzernstrukturen eingeschüchtert fühlen.

✓ Die Spielregeln des großen Systems meistern und das Team sicher hindurchführen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Fühlst Du Dich von Marktregeln eingeengt – oder nutzt Du sie bereits souverän als Leitplanken für Deinen Erfolg?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

ABSCHLUSSKRAFT.

Nach drei Absagen trotzdem die Klinke drücken.

Wenn ein Vertriebler nach drei Nein am Telefon innerlich erstarrt und glaubt, der Markt sei tot, sitzt er in seiner eigenen Kopfzelle. Der nächste Großkunde wartet direkt hinter der nächsten Tür.

✗ Nach wenigen Ablehnungen in mentale Schockstarre verfallen und Kontakte meiden.

✓ Jedes Gespräch völlig unbelastet starten und konsequent die nächste Klinke drücken.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wie viele offene Türen lässt Dein Vertrieb täglich links liegen, weil im Kopf noch die letzte Absage nachwirkt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen