P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Die Illusion des schnellen Geldes.

Vom Stuttgarter Schillerplatz 2006 bis in die Pariser Haftzelle: Warum vermeintliche Abkürzungen immer die teuerste Rechnung präsentieren – und weshalb echte Wertschöpfung der einzige sichere Weg ist.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

GEWISSENSPRÜFUNG.

Den inneren Alarm niemals stummschalten.

Als ich in Südamerika merkte, dass der Koffer mit doppeltem Boden für Edelsteine viel zu leicht war, wusste mein Verstand Bescheid. Doch die Gier nach schnellem Geld verdrängte jedes Warnsignal.

✗ Ein deutliches Bauchgrummeln aus Gier oder Bequemlichkeit aktiv schönreden.

✓ Warnsignale sofort ernst nehmen und faule Geschäfte beim ersten Zweifel stoppen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«An welcher Stelle in Deinem Leben oder Business überhörst Du gerade ein leises, jedoch glasklares Warnsignal?»

E

ENTREPRENEURSHIP

RISIKOMATHEMATIK.

Den wahren Preis der Abkürzung rechnen.

Zehntausend Euro für einen Flug wirkten wie ein Jackpot. Umgerechnet auf fast sieben Jahre verlorene Freiheit war es ein Stundenlohn im Cent-Bereich – das schlechteste Geschäft eines Lebens.

✗ Bei einem Deal nur auf die schnelle Rendite im Bestfall starren.

✓ Vor jeder Entscheidung nüchtern den maximalen Schaden im Worst Case berechnen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Prüfst Du bei verlockenden Chancen nur den möglichen Gewinn – oder auch den Preis, falls alles schiefgeht?»

R

RHETORIK

SCHMEICHELEI-FILTER.

Verführung im Sonnenschein durchschauen.

Der Abgrund beginnt nie mit einer finsteren Gestalt in einer dunklen Gasse, sondern bei Sonnenschein auf dem Schillerplatz mit Trinkgeld, Sympathie und dem Versprechen müheloser Gewinne.

✗ Sich von charismatischen Blendern und glänzenden Versprechungen einwickeln lassen.

✓ Hinter schönen Worten immer nüchtern die reale Substanz und Logik prüfen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hinterfragst Du Angebote umso kritischer, je müheloser und glänzender sie Dir präsentiert werden?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

WERTEFUNDAMENT.

Erst säen und wässern, dann ernten.

Auch in der legalen Wirtschaft jagen viele Gründer schnellen Hypes und Grauzonen hinterher. Eine starke Führungspersönlichkeit baut auf ehrliches Handwerk, Disziplin und langfristige Substanz.

✗ Kurzfristigen Hypes hinterherlaufen, um ohne Vorleistung schnell reich zu werden.

✓ Mit Geduld, Werten und harter Arbeit ein unerschütterliches Fundament gießen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Ruht Dein Geschäftsmodell auf kurzfristigen Tricks – oder auf einer Substanz, die auch in zehn Jahren noch trägt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

WERTSCHÖPFUNG.

Echte Kundenprobleme ehrlich lösen.

Überall dort, wo gigantische Gewinne ohne reale Gegenleistung versprochen werden, liegt das Risiko im doppelten Boden. Wahrer Wohlstand entsteht, wenn Kunden echten, messbaren Nutzen erhalten.

✗ Im Verkauf mehr versprechen, als das Produkt in der Realität halten kann.

✓ Durch ehrliche Spitzenleistung Vertrauen und ruhigen Schlaf gleichermaßen gewinnen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Schafft jedes Deiner Angebote einen so klaren Kundenwert, dass Du abends mit vollkommen ruhigem Gewissen schläfst?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen