P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Die Opferrolle beenden.

Zwölf Jahre in Frankreichs Haft ohne ein Wort Französisch: Wie Ausreden ein Gefängnis im Gefängnis bauen – und was das Lernen der Sprache, die Motorrad-Regel und Michael Schumacher über Macht lehren.

P	**Personal Development** →
E	**Entrepreneurship** →
R	**Rhetorik** →
L	**Leadership** →
S	**Sales** →

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

P

PERSONAL DEVELOPMENT

REALITÄTSCHECK.

Niemand hat uns nach Paris eingeladen.

Während ein deutscher Häftling nach zwölf Jahren noch immer über die scheiß Sprache fluchte, lernte ich mit fünf Startwörtern täglich Französisch. Wer die Schuldfrage beendet, wird sofort handlungsfähig.

✗ Jahrelang über das System, das Land oder die Sprache schimpfen und stehen bleiben.

✓ Die gesetzliche Konsequenz akzeptieren und sofort die Sprache des Umfelds meistern.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Worüber schimpfst Du in Deinem Umfeld noch, statt die Spielregeln und die Sprache des Problems zu lernen?»

E

ENTREPRENEURSHIP

MOTORRAD-REGEL.

Agieren statt in die Leitplanke reagieren.

Liegt in der Kurve ein Stein auf dem Asphalt, heißt Reagieren: drüberbrettern und den Sturz abfedern. Agieren heißt: die Fahrbahn weit voraus scannen und proaktiv ausweichen, bevor Schaden entsteht.

✗ Erst dann hektisch reagieren, wenn das Unternehmen bereits in der Leitplanke einschlägt.

✓ Den Markt vorausschauend scannen und Hindernissen lange vor dem Aufprall ausweichen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Fährst Du Dein Unternehmen aktuell noch auf Sicht im Reagieren-Modus – oder scannst Du die Kurve weit im Voraus?»

R

RHETORIK

SCHLÜSSELKOMPETENZ.

Vom Außenseiter zum gefragten Übersetzer.

Zuerst belächelten mich die Nörgler, weil ich Französisch paukte. Wenige Monate später standen genau diese Männer vor meiner Zellentür, damit ich ihnen ihre Gerichtsbriefe und Anträge übersetzte.

✗ Sich aus Bequemlichkeit dem niedrigen Durchschnitt einer jammernden Gruppe anpassen.

✓ Seltene Fähigkeiten aufbauen, durch die man für alle Seiten unverzichtbar wird.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche schwierige Fähigkeit lernst Du heute, über die andere noch lächeln und für die sie Dich morgen brauchen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

SCHUMACHER-PRINZIP.

Sich schützend vor die Mannschaft stellen.

Nach seinem Unfall in Silverstone wegen eines technischen Defekts stellte sich Michael Schumacher vor die Presse und nahm den Fehler auf seine Kappe, um seine Mechaniker zu schützen und stark zu halten.

✗ Bei Pannen öffentlich mit dem Finger auf Mitarbeitende oder die Technik zeigen.

✓ Nach außen die volle Verantwortung tragen, damit das Team intern handlungsfähig bleibt.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Stellst Du Dich bei Fehlern schützend vor Dein Team – oder suchst Du vor Kunden nach einem Schuldigen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

GESTALTUNGSMACHT.

Vom Bittsteller zum aktiven Entscheider.

Durch meine Sprachkenntnisse und drei französische Abschlüsse inklusive Buchhaltung bekam ich die besten Jobs im Vollzug. Wer die Sprache seiner Kunden und Zahlen spricht, verhandelt aus der Macht.

✗ Im Markt als hilfloser Bittsteller auftreten, der die Fachsprache nicht beherrscht.

✓ Durch exzellente Zahlen- und Sprachkompetenz zum geschätzten Partner aufsteigen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Sprichst Du die wirtschaftliche Sprache Deiner Zielkunden so fließend, dass Du sofort als Problemlöser giltst?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen