P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Der Umweg als Abkürzung.

Sieben Jahre Warteliste im Westen? Ulrike Laubner-Kelleher ging 1994 nach Ost-Berlin, studierte in England und lebte in Bulgarien von 40 D-Mark im Monat. Wer auf Komfort verzichtet, überholt jede Warteschlange.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

PERSONAL DEVELOPMENT

KOMFORTVERZICHT.

Abenteuer schlägt jedes Statussymbol.

Zwei Feldbetten im kahlen Betonblock, ein Tauchsieder und 40 D-Mark Monatsbudget in Bulgarien: Wer gelernt hat, mit dem Minimum glücklich und leistungsfähig zu sein, wird durch keine Krise mehr erpressbar.

✗ Den eigenen Selbstwert an teure Autos, Bequemlichkeit und äußeren Luxus knüpfen.

✓ Ins kalte Wasser springen und unbezahlbare Lebenserfahrung über Komfort stellen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Auf welche Bequemlichkeit bist Du bereit zu verzichten, um Dein Lebensziel schneller zu erreichen?»

E

ENTREPRENEURSHIP

SEITENEINGANG.

Niemals in der Warteschlange stehen.

Als der Numerus Clausus sieben Jahre Wartezeit bedeutete, wich Ulrike sofort nach Ost-Berlin und England aus. Wenn der Haupteingang im Markt blockiert ist, sucht ein echter Unternehmer sofort die freie Seitentür.

✗ Vor verschlossenen Türen verharren und jahrelang über unfaire Hürden klagen.

✓ Unterschätzte Standorte und unkonventionelle Wege nutzen, die andere aus Bequemlichkeit meiden.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wo wartest Du gerade brav auf eine Erlaubnis, statt einen mutigen Seiteneingang zu wählen?»

R

RHETORIK

WELTOFFENHEIT.

Brücken über alle Kulturen bauen.

Als eine von zwei Westdeutschen unter 400 Studierenden aus Osteuropa und später in Indien, Marokko oder Rumänien: Wer ohne Vorurteile zuhört, findet in jeder Kultur sofort Zugang zu den Herzen der Menschen.

✗ Mit westlicher Überheblichkeit auftreten und fremde Lebensrealitäten von oben bewerten.

✓ Den Menschen vor Ort mit echter Neugier, Wärme und Respekt auf Augenhöhe begegnen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hörst Du Menschen aus anderen Lebenswelten wirklich zu oder urteilst Du aus Deiner Blase?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

BODENHAFTUNG.

Nähe statt kühler Distanz.

Als eine bulgarische Näherin die Studentinnen zu sich nach Hause einlud, entstand tiefes Verständnis für das Leben der Belegschaft. Gute Führung kennt die Realität an der Werkbank aus eigener Anschauung.

✗ Entscheidungen im klimatisierten Konferenzraum treffen, ohne die Basis je zu erleben.

✓ Den Alltag der Mitarbeitenden vor Ort teilen und echte menschliche Verbundenheit zeigen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wie gut kennst Du den echten Alltag der Menschen, die in Deinem Unternehmen die Basisarbeit leisten?»

S

SALES

PIONIERGEIST.

Dorthin gehen, wo niemand sucht.

Während sich alle Bewerber im Westen drängten, sicherte sich Ulrike im Osten kleine Kurse und internationale Programme. Im Vertrieb liegen die besten Margen dort, wo der Wettbewerb zu bequem zum Hinreisen ist.

✗ Im überfüllten Standardmarkt um dieselben Kunden kämpfen wie hundert Mitbewerber.

✓ Mutig in neue Regionen und Nischen vorstoßen, die andere als zu mühsam abstempeln.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welchen unerschlossenen Markt meidet Deine Konkurrenz aktuell nur aus reiner Bequemlichkeit?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen