P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Liebe es, ändere es oder geh.

Mit Nähmaschine und Bügeleisen nach St. Gallen, als erste Frau in die Teppichetage und nach einem Blutdruck von 250 zu 180 zurück ins Leben: Ulrike Laubner-Kelleher zeigt, wie echte Macher-Kraft funktioniert.

P Personal Development →

E Entrepreneurship →

R Rhetorik →

L Leadership →

S Sales →

PERSONAL DEVELOPMENT

P KONSEQUENZ.

Jammern aus dem Wortschatz streichen.

Love it, change it or leave it: Entweder Du akzeptierst einen Zustand, Du veränderst ihn aktiv oder Du verlässt ihn. Wer bleibt und jahrelang über dieselben Umstände klagt, verschwendet seine kostbare Lebenszeit.

✗ Jahrelang in einer ungesunden Situation ausharren und täglich über das Umfeld schimpfen.

✓ Missstände entweder sofort tatkräftig anpacken oder einen sauberen Schlussstrich ziehen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Worüber beschwerst Du Dich schon viel zu lange, statt es endlich zu ändern oder zu verlassen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

E

ENTREPRENEURSHIP

EIGENKRAFT.

Für jedes Problem eine Lösung.

Als Ulrike ihre Eltern nach der Studienfinanzierung fragte, hieß es trocken: Das findest du schon heraus. Wer ohne finanzielles Sicherheitsnetz startet, entwickelt einen Erfindungsgeist, der jede Hürde meistert.

✗ Auf externe Förderungen, perfektes Startkapital oder fremde Hilfe warten.

✓ Sich auf die eigene Lösungskraft verlassen und den Weg aus eigener Anstrengung finanzieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche unternehmerische Hürde würdest Du sofort lösen, wenn garantiert niemand zur Hilfe käme?»

R

RHETORIK

DIREKTHEIT.

Kritiker unter vier Augen stellen.

Als sich acht Abteilungsleiter hinter ihrem Rücken beim Vorstand beschwerten, ging Ulrike zu jedem Einzelnen ins direkte Vier-Augen-Gespräch. Offene Ansprache von Angesicht zu Angesicht löst jede Front auf.

✗ Auf Widerstand mit gereizten E-Mails, Politik oder Rückzug in das eigene Büro reagieren.

✓ Kritiker einzeln und ruhig ansprechen: Sag mir bitte direkt, woran es konkret liegt.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welches schwelende Missverständnis könntest Du heute durch ein einziges Vier-Augen-Gespräch lösen?»

L

LEADERSHIP

PRÄSENZ.

Den Schreibtisch ins Krisengebiet stellen.

Statt in der Teppichetage zu thronen, stellte Ulrike ihren Schreibtisch mitten in die Entwicklungsabteilung zu ihren schärfsten Skeptikern. Nähe im Alltag verwandelt misstrauische Gegner in loyale Mitstreiter.

✗ Veränderungen aus sicherer Distanz verordnen und sich über passiven Widerstand wundern.

✓ Mitten im Team präsent sein, bis Vertrauen und gemeinsamer Arbeitsfluss entstehen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Führst Du Veränderungsprozesse vom Schreibtisch aus oder stehst Du sichtbar mitten im Team?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

SELBSTSCHUTZ.

Kein Umsatz ist Dein Leben wert.

Ein Blutdruck von 250 zu 180 nach jahrelanger Überlastung war der letzte Warnschuss ihres Körpers. Selbst die stärkste Verkäuferin und Beraterin muss lernen, toxische Aufträge und Energieräuber konsequent abzulehnen.

✗ Für Umsatz und falsche Loyalität bis zum körperlichen Zusammenbruch weiterkämpfen.

✓ Die eigene Gesundheit als höchstes Gut schützen und rechtzeitig die Reißleine ziehen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welches Projekt kostet Dich aktuell mehr Gesundheit und Lebensfreude, als es jemals einbringt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen