P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Identität als Kompass.

Nach 41 Jahren im Dienst und 17 Jahren als Personalchef für über 1.000 Mitarbeitende zieht Günter Liebi Bilanz: Wer seine wahre Identität kennt und im Beruf er selbst bleibt, gewinnt dauerhafte Wirksamkeit.

P	Personal Development →
E	Entrepreneurship →
R	Rhetorik →
L	Leadership →
S	Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

SELBSTKENNTNIS.

Das ehrliche Zwei-Listen-Audit.

Schreibe auf eine Liste, was Dir leichtfällt und Energie gibt, und auf die zweite, was Dich erschöpft. Wer als kommunikativer Mensch im stillen Zahlenkämmerlein sitzt, verbrennt seine beste Lebensenergie.

✗ Fremde Rollenbilder kopieren und sich jahrzehntelang in unpassende Stellenprofile pressen.

✓ Die eigene Natur aus Klassenkasper und Klassensprecher ehrlich annehmen und gezielt nutzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Entspricht Dein täglicher Aufgabenbereich Deiner wahren Natur oder spielst Du eine fremde Rolle?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

E

ENTREPRENEURSHIP

VORLEISTUNG.

Erst abliefern, dann Freiheiten fordern.

In einer Welt, in der viele schon beim Vorstellungsgespräch nach vier Tagen Homeoffice fragen, schafft klassische Leistungsbereitschaft einen enormen Marktvorteil. Vertrauen entsteht immer durch Vorleistung.

✗ Maximale Privilegien und Freizeit fordern, bevor überhaupt ein Mehrwert geliefert wurde.

✓ Durch Verlässlichkeit, Präsenz und handfeste Ergebnisse unersetzbar für den Betrieb werden.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Gehst Du bei neuen Projekten konsequent in Vorleistung, bevor Du über Sonderwünsche verhandelst?»

R

RHETORIK

LEBENDIGKEIT.

Sprache ohne Staub und Hülsen.

Verzichte auf leblose Substantive mit den Endungen -heit, -keit und -ung! Wer behördliches Papierdeutsch durch aktive Verben, klare Bilder und eine Prise Humor ersetzt, erreicht die Köpfe und Herzen sofort.

✗ Sich hinter steifen Hauptwörtern auf -ung, -heit und -keit und trockenem Amtsdeutsch verstecken.

✓ Lebendig, direkt und bildhaft sprechen, sodass jede Botschaft sofort im Gedächtnis bleibt.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Klingt Deine Kommunikation noch nach trockenem Protokoll oder nach einem echten Menschen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

ERGÄNZUNG.

Eigene Schwächen klug delegieren.

Ein starker Personalchef muss nicht selbst der beste Excel-Buchhalter sein. Günter Liebi gab die großen strategischen Linien vor und holte sich für die kleinteiligen Zahlenkolonnen präzise Spezialisten ins Team.

✗ Aus Unsicherheit alles selbst kontrollieren wollen und in Detailarbeit völlig untergehen.

✓ Die eigenen Schwächen offen zugeben und mit starken Fachleuten im Team kompensieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche Detailarbeit raubt Dir als Führungskraft Energie, die ein Spezialist viel besser erledigt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

ORIGINALITÄT.

Menschen kaufen von echten Charakteren.

Ob im Bürgerbüro, im Vorstellungsgespräch oder beim Kunden: Aufgesetzte Verkaufsmasken fliegen innerhalb von Sekunden auf. Wer mit seiner echten Persönlichkeit und natürlichem Charme auftritt, gewinnt Vertrauen.

✗ Auswendig gelernte Standardfloskeln abspulen und wie ein austauschbarer Verkaufsroboter wirken.

✓ Mit echter Persönlichkeit, ehrlichem Interesse und natürlicher Schlagfertigkeit überzeugen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Traust Du Dich im Kundengespräch, Dein unverwechselbares Original zu zeigen statt einer Maske?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen