P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Die Biologie des Sinns.

Fieber, Rückenschmerzen und das Wunder an der Hallentür: Taekwondo-Meister Lukasz Mulas und ich zeigen, warum der Körper für andere zehnmal mehr Energie freisetzt als für das eigene Ego.

P	Personal Development	→
E	Entrepreneurship	→
R	Rhetorik	→
L	Leadership	→
S	Sales	→

P

PERSONAL DEVELOPMENT

SINNENERGIE.

Das Wunder an der Hallentür.

Allein auf dem Sofa spürt man jedes Ziehen im Rücken. Sobald sich jedoch die Tür öffnet und dreißig Schüler warten, schaltet die Biologie um: Wer für andere da ist, aktiviert sofort hundert Prozent Lebensenergie.

✗ Sich nur um die eigene Befindlichkeit drehen und bei jedem kleinen Unwohlsein absagen.

✓ Sich in den Dienst einer größeren Aufgabe stellen und den biologischen Energieschub nutzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Für welche Menschen in Deinem Leben stehst Du morgens selbst dann auf, wenn alles schmerzt?»

E

ENTREPRENEURSHIP

BEITRAG.

Reine Ego-Unternehmer brennen aus.

Wer eine Firma nur gründet, um sich Statussymbole zu leisten, verliert beim ersten Gegenwind die Kraft. Sobald das Unternehmen jedoch echten Nutzen für Kunden und Familien stiftet, wird die Energie unerschöpflich.

✗ Unternehmertum als reine Ego-Show für schnelles Geld und äußeren Applaus betreiben.

✓ Das Geschäftsmodell auf einen echten Beitrag für Kunden, Team und Gesellschaft gründen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Dient Dein Unternehmen nur Deinem eigenen Konto oder löst es ein echtes Problem für andere?»

R

RHETORIK

PRÄSENZ.

Vor der Gruppe zählt volle Energie.

Ob auf der Kampfsportmatte oder auf der Konferenzbühne: Das Publikum spürt in der ersten Sekunde, ob der Redner bei sich oder bei seinen Zuhörern ist. Wer für sein Publikum brennt, überwindet jede Müdigkeit.

✗ Vorträge und Meetings lustlos abspulen und die eigene Erschöpfung in den Raum tragen.

✓ Mit dem Griff an die Türklinke voll einschalten und den Raum mit echter Präsenz füllen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche Energie bringst Du in den Raum, wenn Du morgens die Tür zu Deinem Team öffnest?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

VERANTWORTUNG.

Der evolutionäre Tribe-Mechanismus.

Die Natur belohnt seit Jahrtausenden jene Menschen mit Zusatzkraft, die Verantwortung für ihre Gruppe übernehmen. Die schönste Belohnung im Leadership ist zu sehen, wie Schüler und Mitarbeitende über sich hinauswachsen.

✗ Verantwortung als schwere Last empfinden und das Team als Energieräuber betrachten.

✓ Mitarbeitende wie in einem Aufbauspiel entwickeln und sich an jedem ihrer Siege erfreuen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Ziehst Du als Führungskraft bereits tiefe Freude daraus, andere Menschen groß und stark zu machen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

DIENEN.

Helfen statt bloß abkassieren.

Ein Verkäufer, der beim Gespräch nur an seine eigene Provision denkt, wirkt verkrampft und bedürftig. Wer hingegen mit dem ehrlichen Wunsch antritt, das Leben des Kunden zu verbessern, verkauft mit Leichtigkeit.

✗ Den Kunden als bloße Umsatzquelle sehen und bei Widerstand sofort die Lust verlieren.

✓ Im Verkaufsgespräch voll auf den Nutzen des Gegenübers fokussieren und echte Hilfe bieten.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Geht es Dir im nächsten Kundengespräch um Deinen Abschluss oder um den Durchbruch Deines Kunden?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen