P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Umsetzung statt Tschakka-Show.

Warum laufen Tausende auf Seminaren über glühende Kohlen – und machen am Montag genauso weiter wie zuvor? Warum ich das Life-Coaching beendete und weshalb echte Transformation erst bei der heißen Herdplatte beginnt.

P	**Personal Development** →
E	**Entrepreneurship** →
R	**Rhetorik** →
L	**Leadership** →
S	**Sales** →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

KONSEQUENZ.

Dopamin-Unterhaltung von echter Disziplin trennen.

Einen Rocky-Film zu schauen oder in einer Halle zu klatschen schüttet billiges Dopamin aus, verändert jedoch keine einzige Gewohnheit. Erst wenn der Schmerz des Stillstands wie eine heiße Herdplatte brennt, handelt der Mensch.

✗ Von Seminar zu Seminar reisen, um sich am Wochenende berauschen zu lassen, ohne etwas zu ändern.

✓ Am grauen Montagmorgen ohne Applaus und ohne Musik die unbequeme Arbeit erledigen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Konsumierst Du Weiterbildung manchmal als wohlige Unterhaltung – oder setzt Du das Gelernte am Montag hart um?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

E

ENTREPRENEURSHIP

MASCHINENRAUM.

Messbare Unternehmensprozesse statt Motivations-Rausch.

Ein Feuerlauf ist schlichte Physik der Wärmeleitfähigkeit, keine Magie. Und ein profitables Unternehmen entsteht nicht durch Gruppentänze, sondern durch saubere Kalkulation, klare Strukturen und belastbare Systeme.

✗ Wirtschaftliche Probleme im Betrieb mit teuren Motivations-Events übertünchen wollen.

✓ Im Maschinenraum der Firma Kennzahlen, Margen und Abläufe schonungslos optimieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Investierst Du Dein Budget in kurzlebige Show-Effekte – oder in Strukturen, die dauerhaft Ertrag liefern?»

R

RHETORIK

TACHELES.

Unbequeme Wahrheiten klar auf den Tisch legen.

Der Massenmarkt will hören, wie großartig er bereits ist. Ein echter Berater und Sparringspartner hingegen legt den Finger präzise in die Wunde und spricht aus, wo Prozesse klemmen und wo sich der Inhaber selbst belügt.

✗ Kunden und Mitarbeitern nach dem Mund reden, damit sich alle kurzfristig wohlfühlen.

✓ Mit respektvoller Schärfe genau jene Engpässe benennen, die das Wachstum blockieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Hast Du Menschen in Deinem Umfeld, die Dir ungeschminkt die Wahrheit sagen – oder nur bequeme Ja-Sager?»

L

LEADERSHIP

UMSETZUNGSPFLICHT.

Ziele bis zur messbaren Verhaltensänderung begleiten.

Führung endet nicht mit einer mitreißenden Ansprache beim Jahresauftakt. Wahre Leadership misst am Mittwoch und Donnerstag im Tagesgeschäft nach, ob aus den guten Vorsätzen verbindliche Standards geworden sind.

✗ Einmal im Jahr eine feurige Rede halten und danach im Alltag jede Konsequenz vermissen lassen.

✓ Klare Meilensteine vereinbaren und die tatsächliche Umsetzung im Alltag konsequent einfordern.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wie viel von dem, was in Euren Meetings beschlossen wird, ist vier Wochen später noch gelebte Realität?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

ERGEBNISVERKAUF.

Klienten auswählen, die wirklich handeln wollen.

Aus genau diesem Grund habe ich mich vom privaten Life-Coaching verabschiedet: Im B2B-Consulting arbeite ich mit Entscheidern, bei denen wirtschaftlicher Druck herrscht und jede Maßnahme direkt in Umsatz und Gewinn mündet.

✗ Jedem Interessenten nachlaufen, auch wenn er innerlich gar nicht bereit für Veränderung ist.

✓ Nur mit Kunden arbeiten, die den echten Willen zur Umsetzung und klaren Erfolgsmessung mitbringen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Arbeitest Du mit Kunden, die nur über ihre Probleme reden wollen – oder mit Machern, die Ergebnisse fordern?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen