P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Das Milchkarton-Prinzip.

23 Stunden Einschluss auf neun Quadratmetern ohne Hanteln: In der JVA Stuttgart-Stammheim verwandelte ich einen eisernen Zellenstuhl, mein Bettgestell und 24 leere Milchkartons in mein eigenes Fitnessgerät.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

ERFINDERGEIST.

Aus dem Nichts Hanteln bauen.

Ein kopfüber ins Fenstergitter eingehängter Stahlstuhl für Klimmzüge, ein senkrecht gestelltes Bett für den Rücken und 24 wassergefüllte Milchkartons für Bankdrücken: Für einen entschlossenen Geist gibt es keine Ausreden.

✗ Das Training oder Lernen abbrechen, sobald die gewohnte Komfort-Ausstattung wegbricht.

✓ Aus den vorhandenen Mitteln auf neun Quadratmetern sofort eine eigene Trainingslösung bauen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche fehlende Ausstattung nutzt Du gerade als bequeme Ausrede, um noch nicht zu starten?»

E

ENTREPRENEURSHIP

RESSOURCENINTELLIGENZ.

Funktion schlägt glänzende Ausstattung.

Für einen gewöhnlichen Insassen ist ein Milchkarton Müll; für den Zielorientierten ist er ein Kilogramm Trainingsgewicht. Erfolgreiche Gründer warten nicht auf Millionenbudgets, sondern nutzen das Vorhandene maximal klug.

✗ Innovative Projekte jahrelang vertagen, weil das Budget für perfekte Werkzeuge noch fehlt.

✓ Den Zweck jedes vorhandenen Mittels neu denken und mit minimalem Einsatz Ergebnisse schaffen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welche ungenutzte Ressource in Deiner Firma wartet nur darauf, völlig neu eingesetzt zu werden?»

R

RHETORIK

LÖSUNGSSPRACHE.

Schluss mit dem Mangel-Vokabular.

Der Satz ‚Uns fehlen dafür aktuell die Rahmenbedingungen' klingt vernünftig, ist in Wahrheit jedoch reine Selbstsabotage. Wer in Lösungen statt in Einschränkungen denkt und spricht, hält sein Team handlungsfähig.

✗ In Besprechungen wortreich begründen, warum ein Ziel unter den aktuellen Umständen unmöglich ist.

✓ Jede Diskussion auf die Frage lenken: Wie lösen wir die Aufgabe mit dem, was heute da ist?

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Erlaubst Du Dir oder Deinem Team noch Sätze, die den Mangel an Werkzeugen als Ausrede nutzen?»

L

LEADERSHIP

KONTINUITÄT.

Standards dulden keine Unterbrechung.

Später in der Großküche nähte ich mir Taschen aus grünem Gefängnisstoff und füllte sie mit schweren Salzflaschen. Ein Leader hält die Disziplin und Schlagzahl auch dann aufrecht, wenn sich das Umfeld radikal ändert.

✗ Bei jedem Standortwechsel oder Marktumbruch sämtliche Leistungsstandards über Bord werfen.

✓ Die tägliche Disziplin an jedem neuen Ort sofort mit den dort verfügbaren Mitteln fortsetzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Bleiben Deine Führungsstandards auch dann felsenfest, wenn äußere Sicherheiten plötzlich wegfallen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

SCHLAGKRAFT.

Ergebnisse trotz einfachster Werkzeuge.

Ein hungriger Verkäufer mit einem einfachen Telefon und einer klaren Liste schlägt jedes hochgerüstete Vertriebsteam, das sich hinter teurer CRM-Software versteckt. Nicht das Werkzeug verkauft, sondern der Wille.

✗ Den Vertriebsstart verzögern, bis die neue Webseite und jedes Marketing-Tool perfekt glänzen.

✓ Mit den vorhandenen Kontakten und einem Telefonhörer sofort messbaren Umsatz generieren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wartest Du im Vertrieb noch auf bessere Werkzeuge oder nutzt Du das Telefon, das vor Dir liegt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen