P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Der kleine Schraubenzieher.

Von der heimtückischen 1-Euro-Brezel-Falle bis zum Ausnahmeparagrafen für das Kampfsporttraining: Warum man niemals aufgeben darf, nur weil das Gegenüber vermeintlich am längeren Hebel sitzt.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

PERSONAL DEVELOPMENT

P UNBEIRRBARKEIT.

Doppelt liefern statt kapitulieren.

Als eine Beamtin meinen Wechsel ins Freigängerhaus rechtswidrig an den Abschluss meines privaten Fernstudiums knüpfte, reichte ich Beschwerde ein – und legte ihr kurz darauf das 1,5er-Abitur plus das 1,0er-Fernstudium auf den Tisch.

✗ Vor unfairen Hürden und bürokratischer Schikane resignieren und das Ziel aufgeben.

✓ Widerstände als Treibstoff nutzen und mit unanfechtbaren Spitzenleistungen antworten.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Lässt Du Dich von Steinen im Weg aufhalten oder baust Du daraus Dein nächstes Fundament?»

E

ENTREPRENEURSHIP

GEGENGESETZ.

Den Schraubenzieher im Hebel finden.

Zu fast jedem Verbot gibt es in komplexen Systemen einen legalen Ausnahmeparagrafen. Selbst wenn ein Blockierer am längeren Hebel sitzt, dreht ein präzise angesetzter kleiner Schraubenzieher das gesamte Machtverhältnis.

✗ Den ersten Ablehnungsbescheid einer Behörde oder Bank als endgültiges Schicksal akzeptieren.

✓ Das Regelwerk bis ins Detail studieren und die legale Ausnahmeklausel für das Ziel nutzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wo hast Du ein erstes Nein akzeptiert, ohne das Regelwerk nach dem legalen Ausweg zu durchsuchen?»

R

RHETORIK

UMFELDHYGIENE.

Raus aus der Opfer-Gesprächsrunde.

Statt zwei Stunden Freizeit in einer Unterkunft voller jammernder Mitgefangener zu verbringen, kehrte ich abends freiwillig früher in meine Zelle zurück. Wer Großes vorhat, schützt seine Ohren vor toxischem Opfergerede.

✗ Abende mit Menschen verbringen, die sich gegenseitig in ihrer Opferrolle bestätigen.

✓ Toxische Jammerrunden konsequent meiden und die Ruhe für das eigene Studium nutzen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welchen Gesprächskreis in Deinem Alltag solltest Du sofort verlassen, um Deinen Fokus zu schützen?»

L

LEADERSHIP

ESKALATION.

Blockierer auf der Sachebene umgehen.

Als der Sozialarbeiter verlangte, in jeder Vorlesungspause zurück ins Gefängnis zu laufen, wandte ich mich sachlich an den Anstaltsleiter und bekam Lernzeit bis 20 Uhr in der Unibibliothek. Kluge Führung klärt Blockaden ganz oben.

✗ Sich in endlosen Kleinkriegen mit missgünstigen Mittelinstanzen aufreiben.

✓ Mit sauberen Sachargumenten direkt den obersten Entscheider für eine sinnvolle Lösung gewinnen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Kämpfst Du noch mit einem Blockierer auf mittlerer Ebene, statt direkt mit dem Entscheider zu sprechen?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

WACHSAMKEIT.

Plötzliche Geschenke genau prüfen.

Derselbe Betreuer, der mir 60 Euro für eine Unikarte verweigerte, bot mir plötzlich großzügig Geld für Kleidung an – um mein Konto auf null zu bringen und mich zurück in den geschlossenen Bau zu schicken. Prüfe jedes Geschenk!

✗ Verlockende Angebote und Kredite von bisherigen Gegnern blind und ungeprüft annehmen.

✓ Bei plötzlicher Großzügigkeit im Geschäftsleben sofort das Kleingedruckte und die Folgen prüfen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Prüfst Du bei scheinbar günstigen Deals immer genau, welche Abhängigkeit im Hintergrund entsteht?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen