P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Die rote Linie an der Zellenschwelle.

Ein 1,95-Meter-Bandenpräsident, eine geborgte Packung Mehl und der Mut, ungefragt eine fremde Zelle zu betreten: Warum laute Blender im Business sofort einknicken, sobald man echtes Rückgrat zeigt.

- **P** Personal Development →
- **E** Entrepreneurship →
- **R** Rhetorik →
- **L** Leadership →
- **S** Sales →

P

PERSONAL DEVELOPMENT

UNBESTECHLICH.

Weder durch Köder noch durch Drohung käuflich.

Der Bandenboss versuchte wochenlang, mich mit Geld, Partys und der Leitung seiner IT-Systeme anzuwerben. Als ich alles ablehnte, schaltete er auf Dominanz um. Wer seinen eigenen Weg kennt, lässt sich weder kaufen noch einschüchtern.

✗ Man lässt sich erst von falschen Versprechungen blenden und später von Drohgebärden einschüchtern.

✓ Klare eigene Werte machen immun gegen faule Verlockungen ebenso wie gegen Machtspiele.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Erkennst Du rechtzeitig, wenn ein Geschäftspartner Dich erst mit Schmeichelei ködern und danach dominieren will?»

E

ENTREPRENEURSHIP

FERRARI-EFFEKT.

Laute PS-Fassaden liegen in der dritten Kurve im Graben.

Im Gefängnis wie in der Wirtschaft gilt: Viele fahren im Porsche oder Ferrari vor, machen auf dicke Hose – und liegen nach der dritten Kurve im Graben, weil sie nicht fahren können. Verwechsle niemals lautes Auftreten mit echter Substanz.

✗ Man lässt sich in Verhandlungen von großen Büros, lauten Titeln und Drohkulissen kleinmachen.

✓ Man blickt ruhig hinter die PS-Fassade und prüft die tatsächliche Substanz des Gegenübers.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Lässt Du Dich im Markt manchmal noch von lauten Blendern beeindrucken, die in der ersten echten Kurve die Spur verlieren?»

R

RHETORIK

VIER AUGEN.

Direkt in die Zelle statt Show auf dem Hof.

Ich stellte den 1,95-Meter-Mann nicht vor zwanzig Zuschauern auf dem Hof bloß, wo er zur Gesichtswahrung hätte zuschlagen müssen, sondern überschritt allein seine Zellenschwelle: «Mehl her – oder es gibt jetzt Ärger.» Klare Konfrontation braucht kein Publikum.

✗ Machtkämpfe werden vor großem Publikum ausgetragen, bis keiner mehr ohne Gesichtsverlust zurück kann.

✓ Die rote Linie wird unter vier Augen, direkt in der Höhle des Löwen und ohne Vorrede gezogen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Klärst Du Grenzüberschreitungen direkt und unerschrocken unter vier Augen – oder weichst Du dem direkten Gespräch aus?»

L

LEADERSHIP

WEHRET DEN ANFÄNGEN.

Es geht niemals nur um ein Paket Mehl.

Materiell war das geborgte Mehl fast wertlos; psychologisch war es der entscheidende Machttest auf dem Stockwerk. Wer im Team oder bei Partnern den ersten Wortbruch lächelnd durchwinkt, signalisiert allen: Mit dem kann man es machen.

✗ Der erste kleine Wortbruch wird aus Bequemlichkeit ignoriert und lädt zu größeren Übergriffen ein.

✓ Schon beim ersten Test wird die Einhaltung von Zusagen sofort und unmissverständlich eingefordert.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Wehrst Du den ersten kleinen Wortbruch in Deinem Umfeld sofort ab – oder wartest Du, bis Dir jemand auf der Nase herumtanzt?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

KONSEQUENZBEREIT.

Dein Gegenüber spürt sofort, ob Du bluffst.

Als der Riese in meine Augen sah, wusste er in einer Sekunde: Ich bluffe nicht. Er griff in den Schrank, gab mir das Mehl zurück und entschuldigte sich. Auch in Preis- und Zahlungsverhandlungen gewinnt derjenige, der innerlich zu 100 Prozent bereit ist durchzuziehen.

✗ Im Einkaufsgespräch werden halbgare Ultimaten gestellt, bei denen jeder sofort den Bluff riecht.

✓ Unerschütterliche innere Entschlossenheit beendet Machtspiele, bevor der Konflikt überhaupt ausbricht.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Spürt Dein Gegenüber am Verhandlungstisch, dass Du zu hundert Prozent hinter Deiner gezogenen Grenze stehst?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen