P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Offene Visiere
in der Krise.

Fünf eigene Läden, 100.000 Euro Schulden und zitternde Hände vor dem Briefkasten: Tommy Vadas zeigt, warum Verstecken in der Krise alles zerstört – und wie offene Kommunikation mit Gläubigern den Neustart ermöglicht.

P	**Personal Development** →
E	**Entrepreneurship** →
R	**Rhetorik** →
L	**Leadership** →
S	**Sales** →

PERSONAL DEVELOPMENT

P SPIEGELBLICK.

Die Briefkasten-Angst durch radikale Ehrlichkeit besiegen.

Wenn die Hände beim Öffnen der Post zittern und eine abgelehnte 40-Euro-Police den Tiefpunkt markiert, hilft keine Ausrede mehr. Der erste Schritt zurück ins Leben ist der ungeschminkte Blick in den eigenen Spiegel.

✗ Mahnungen ungeöffnet in die Schublade werfen und die Augen vor der Realität verschließen.

✓ Jeden Brief sofort öffnen, Kassensturz machen und die volle Verantwortung übernehmen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Vor welcher unangenehmen Wahrheit oder Zahl in Deinem Geschäft drückst Du Dich gerade noch im Alltag?»

E

ENTREPRENEURSHIP

REISSLEINE.

Ein totes Pferd niemals mit Privatvermögen weiterfüttern.

Wenn sich ein Markt fundamental dreht, retten auch Doppelschichten an sieben Tagen die Woche ein defizitäres Modell nicht mehr. Ein kluger Unternehmer zieht den Schnitt, bevor sämtliche privaten Rücklagen verbrannt sind.

✗ Aus verletztem Stolz jahrelang gutes Geld in fünf sinkende Standorte nachschießen.

✓ Unrentable Standorte rechtzeitig schließen, solange man noch aus eigener Kraft handeln kann.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Arbeitest Du an einer Stelle sechzig Stunden pro Woche nur noch dafür, ein längst überholtes Modell künstlich zu beatmen?»

R

RHETORIK

OFFENLEGUNG.

Gläubiger aktiv anrufen, statt sich totzustellen.

Beim Finanzamt, bei der Krankenkasse und bei Banken sitzen am anderen Ende der Leitung immer Menschen. Wer sich versteckt, erntet Vollstreckung; wer aktiv anruft und ehrlich seine Lage schildert, findet fast immer Ratenlösungen.

✗ Bei Zahlungsschwierigkeiten abtauchen und das Telefon bei unbekannten Nummern ignorieren.

✓ Gläubiger proaktiv kontaktieren, Zahlen offenlegen und verlässliche Teilzahlungen vereinbaren.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Welches klärende Telefonat schiebst Du vor Dir her, obwohl ein ehrliches Gespräch den Druck sofort halbieren würde?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

L

LEADERSHIP

SCHAMFREIHEIT.

Über Krisen sprechen, statt die schöne Fassade zu wahren.

Jeden Tag melden dutzende Betriebe Insolvenz an, doch aus Scham kämpft jeder hinter verschlossenen Türen allein. Wahre Größe zeigt sich darin, Hilfe anzunehmen und aus dem eigenen Stolpern eine Lehre für andere zu machen.

✗ Nach außen weiter den erfolgreichen Geschäftsmann spielen, während innerlich alles zusammenbricht.

✓ Die falsche Maske ablegen, mit Vertrauten sprechen und den geordneten Wiederaufbau starten.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Pflegst Du in Deinem Umfeld eine ehrliche Kultur, in der auch über Rückschläge offen gesprochen werden darf?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

S

SALES

VERKAUFSKRAFT.

Echtes Vertriebskönnen ist das beste Kapital beim Neustart.

Man kann einem Unternehmer seine Läden und sein Konto nehmen – niemals jedoch seine Fähigkeit, Menschen zu gewinnen und zu verkaufen. Wer das Handwerk des Vertriebs beherrscht, baut sich aus jedem Minus wieder ein Fundament.

✗ Nach einem finanziellen Verlust glauben, man sei für immer am Ende seiner Möglichkeiten.

✓ Auf die eigene Abschlussstärke vertrauen und Schritt für Schritt neue Erträge aufbauen.

P.E.R.L.S.© – IMPULS ZUR REFLEXION

«Ist Deine persönliche Verkaufskraft so stark trainiert, dass Du jederzeit wieder bei null starten könntest?»

P.E.R.L.S.© EDUCATION SYSTEM

Wachstum mit Struktur.

Wenn Personal Development, Entrepreneurship, Rhetorik, Leadership und Sales als System ineinandergreifen, entsteht eine Unternehmenskultur, die Führung entlastet und Ergebnisse nachhaltig steigert.

P E R L S

Seminare, Vorträge & Mentoring.

Direkter Austausch für Unternehmen und Führungskräfte:

Kostenfreies Beratungsgespräch (15 Min.)

WhatsApp: +41 77 288 83 22

YouTube-Folge ansehen